



ASOCIACIÓN EMPRESARIAL TURÍSTICA

SOBRARBE



Soy un comercio o un establecimiento que quiere adherirse a la red de fidelización Vivo Sobrarbe. ¿Para qué se utiliza el dinero que pago por cada venta al sistema de fidelización gestionado por la [Asociación Empresarial Turística de Sobrarbe](#)?

Por cada venta en la que el establecimiento pase la tarjeta Vivo Sobrarbe al cliente, el establecimiento paga:

- Un 0,3% del importe de la venta para el sistema que gestiona la Asociación Empresarial Turística de Sobrarbe. Este gasto se llama **Autogestión**.
- Un 1% del importe de la venta se acumula en la tarjeta Vivo Sobrarbe del cliente. Este gasto se llama **Acumulación**.

Ejemplo: en una venta de 100€, el establecimiento paga 30 centimos al sistema (autogestión) y acumula 1€ en la tarjeta del cliente (acumulación).

El dinero de **autogestión** se utiliza para pagar todos los gastos de funcionamiento de la red de fidelización (ver aquí). Este dinero se queda en la Asociación por lo que ésta factura a cada establecimiento el importe de autogestión que le corresponde.

El dinero de **acumulación** está metido en una cuenta bancaria a nombre de la Asociación Empresarial Turística de Sobrarbe pero ese dinero no le pertenece. Sólo lo tiene en depósito. Ese dinero pertenece a los clientes del sistema de fidelización ya que los establecimientos han acumulado en las tarjetas de sus clientes este dinero.

En consecuencia, la Asociación Empresarial Turística de Sobrarbe no puede facturar un servicio que no es suyo, por eso no puede emitir factura por los importes de acumulación.

En la práctica, el establecimiento verá dos cargos en su cuenta:

- Uno correspondiente a la autogestión para el que recibirá factura
- Otro correspondiente a las acumulación por el que no recibirá factura